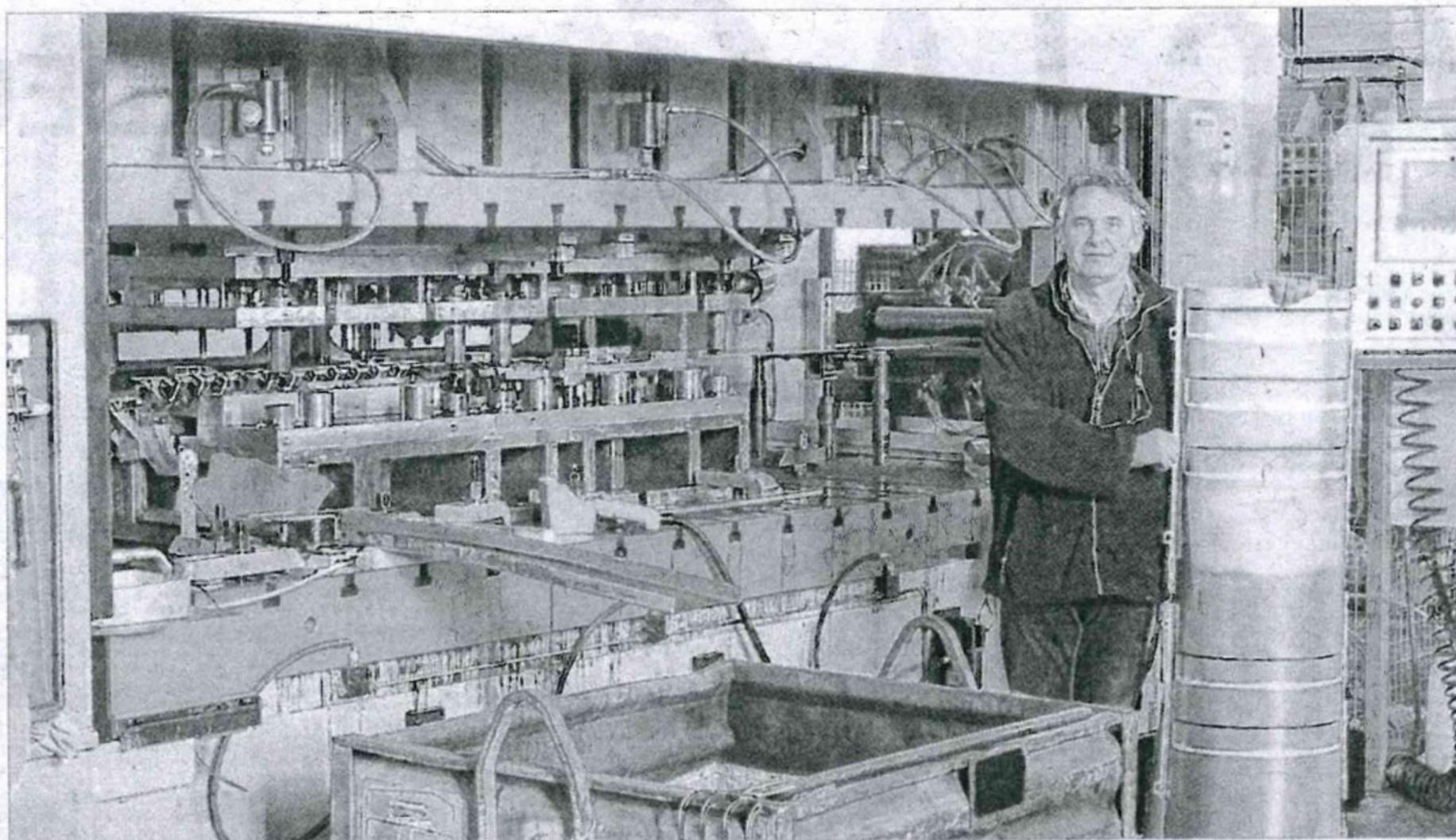


**BOULIEU-LÈS-ANNONAY (ARDÈCHE)**

# Emboutimétal pour de nouvelles conquêtes



Après avoir structuré Emboutimétal et Texatop (nouvelles machines, nouvel atelier, obtention de la certification Iso 9001, mise en place de ressources humaines, etc.), Manuel Boyer compte trouver de nouveaux clients.

**E**mboutimétal, l'entreprise de Manuel Boyer, et Texatop, le bureau d'étude qui y est intégré, veulent partir à la conquête de nouveaux marchés. Installées dans les mêmes locaux, à Boulieu-lès-Annonay, les deux entités sont indissociables : Emboutimétal est spécialisée dans le découpage et l'emboutissage de pièces en métal en grande série, tandis que Texatop conçoit les outillages de presse qui permettent à Emboutimétal de fabriquer une pièce. « On élabore l'outil pour nos clients. Ces derniers en sont les propriétaires mais on leur stocke et, quand ils ont besoin

de pièces, on commande la matière première, on monte l'outil sur les presses et on réalise les pièces », résume le patron.

## DES INVESTISSEMENTS

Un savoir-faire que Manuel Boyer a appris, bon gré mal gré, à développer : « Avant la crise, on était sous-traitant de sous-traitants. De gros découpeurs nous donnaient leur surcroît de travail. Avec la crise, ils ont rapatrié leur activité. Ça nous a obligés à diversifier notre clientèle. » Alors qu'Emboutimétal et Texatop travaillaient surtout pour l'industrie automobile, aujourd'hui, el-

les œuvrent pour les biens d'équipement, le culinaire, le paramédical, les loisirs, etc.

En quelques années, Manuel Boyer a structuré Emboutimétal, notamment en enrichissant son parc de machines, « avec de grosses presses permettant de gros tonnages. Cela nous permet de proposer de très grandes séries et d'être très agressifs sur les prix », dit-il. Fin 2015, il investissait dans un atelier supplémentaire, à quelques kilomètres de là, à Saint-Cyr, avec une nouvelle ligne de production pour la découpe de disques pour Téfal. « On est désormais une structure

bien organisée, avec des machines, des locaux adaptés et des moyens humains. On est prêt à recevoir du travail. On veut marquer un palier supplémentaire pour sécuriser un certain volume d'affaires », explique le patron. Pour cela, Emboutimétal et Texatop devront trouver de nouveaux clients prêts à leur confier leurs outils. Manuel Boyer a de la suite dans les idées : « On va proposer un partenariat financier en investissant, avec le client, dans son outillage de presse. » Pour les convaincre, il mise sur un argument commercial : « Un parc machines entretenu, polyvalent et sécurisé et un travail de qualité ». Autre projet : acheter un nouvel outil permettant, cette fois, de produire du prototype à la petite série.

Amandine BRIOUDE

## EMBOUTIMÉTAL / TEXATOP EN BREF

**ACTIVITÉ** : découpage et emboutissage pour Emboutimétal / création d'outillage de presse pour Texatop

**CRÉATION** : 1996 / 2000

**IMPLANTATIONS** : Boulieu-lès-Annonay / Saint-Cyr

**CHIFFRE D'AFFAIRES** :

2,8 M € / 700 000 €

**EFFECTIFS** : 16 / 5 salariés

**RÉSULTAT NET** : NC

**RÉPARTITION DU CAPITAL** :

100 % Manuel Boyer